

## 【オンライン開催】

開催日程 2日間 (ZOOM配信)

| 日程  |                            |
|-----|----------------------------|
| 第1回 | 7月 7日 (木) ~ 8日 (金)         |
| 第2回 | 9月 5日 (月) ~ 6日 (火)         |
| 第3回 | 10月 3日 (月) ~ 4日 (火)        |
| 第4回 | 11月 7日 (月) ~ 8日 (火)        |
| 第5回 | 2023年 1月 19日 (木) ~ 20日 (金) |
| 第6回 | 2月 2日 (木) ~ 3日 (金)         |

## 【集合開催】

開催日程 1泊2日 (宿泊型)

|     | 日程                    | 会場             |
|-----|-----------------------|----------------|
| 第1回 | 8月 25日 (木) ~ 26日 (金)  | 首都圏開催<br>(調整中) |
| 第2回 | 10月 20日 (木) ~ 21日 (金) | 首都圏開催<br>(調整中) |
| 第3回 | 11月 17日 (木) ~ 18日 (金) | 首都圏開催<br>(調整中) |
| 第4回 | 12月 8日 (木) ~ 9日 (金)   | 首都圏開催<br>(調整中) |

# 2022 中堅社員交流研修

変革へのリーダーシップの発揮

BEAM CONSULTING GROUP

## Time Table

## Time Table

|       |   |
|-------|---|
| 9:00  | 【研修開始】【オープニングオリエンテーション】<br>事務連絡、趣旨説明  |
| 9:40  | 【全体自己紹介】  |
| 10:10 | 【導入フェーズ 変革への意識喚起】<br>『事前ワークシートを使った情報共有』<br>グループ内で順番に事前ワークシートの内容を発表 & 質疑応答                                 |
| 11:30 | 昼食休憩(50分)   |
| 12:20 | 【展開フェーズ 変革への課題構築】<br>『中堅リーダーとして取り組む変革課題を抽出し、方策を検討する』<br>テーマアップ<br>グループ討議[仮縫い討議]<br>中間発表(経過報告) フィッシュボウル型討議 |
| 15:40 | 【第1日終了】   |
| 17:30 | 【談話室】 ~ 18:40 【第1日終了】   |
| 17:40 |   |

|       |  |
|-------|--|
| 9:30  | 【集合】【オープニングオリエンテーション】【自己紹介】  |
| 10:40 | 【導入フェーズ 変革への意識喚起】<br>『事前ワークシートを使った状況共有』  |
| 12:00 | 【昼食】<br>『事前ワークシートを使った状況共有(続き)』   |
| 12:50 | 【展開フェーズ 変革への課題構築】<br>『中堅リーダーとして取り組む変革課題を抽出し、方策を検討する』<br>テーマアップ ~ グループ討議<br>中間発表 フィッシュボウル型討議<br>ファシリテーターからのフィードバック ~ グループ討議(続き) |
| 14:00 | 【夕食】   |
| 17:00 | 【第1日終了・チェックイン】   |
| 19:00 | 【名刺交換会】研修室にて ~ 21:20(最長22:00)<br>※飲食を伴う懇親会は行いません。  |
| 19:30 |  |
| 20:20 |  |

|       |   |
|-------|---|
| 9:00  | 【研修開始】【事務連絡】<br>グループ討議[本縫い討議]                               |
| 10:20 | 最終発表  |
| 12:20 | 昼食休憩(50分)   |
| 13:10 | 【集約フェーズ 変革へのテーマ実行】<br>『職場に戻って一人ひとりが取り組むテーマを設定する』<br>myテーマ設定 |
| 14:30 | myテーマのグループ内発表と相互フィードバック                                     |
| 17:10 | 【明日からの行動宣言】   |
| 17:20 | 【クロージング＆アンケート記入】  |
| 17:30 | 【第2日終了】   |
| 18:40 | フリー談話室(任意参加) ~ 18:40  |

|       |  |
|-------|--|
| 8:30  | 【朝食】【チェックアウト】  |
| 10:00 | 【開始】<br>【展開フェーズ 変革への課題構築】<br>『中堅リーダーとして取り組む変革課題を抽出し、方策を検討する』<br>グループ別討議(昨夜の続き)<br>最終発表 ラウンド型発表 |
| 11:30 | 【集約フェーズ 変革へのテーマ実行】<br>『職場に戻って一人ひとりが取り組むテーマを設定する』<br>myテーマ設定                                    |
| 12:00 | myテーマのグループ内発表と相互フィードバック  |
| 12:50 | 【昼食】<br>myテーマ設定(続き)<br>myテーマのグループ内発表と相互フィードバック   |
| 13:30 | 【クロージング＆アンケート記入】   |
| 16:30 | 【第2日終了】【解散】  |
| 17:00 |  |

## 新型コロナウィルス感染拡大時のオンライン代替開催（集合開催⇒オンライン開催）のご案内

- 集合開催（1泊2日）については、新型コロナウィルスの感染が小康状態にあり、安全な受講環境が提供できる状況であれば、実施時に必要とされる然るべき感染防止対策を講じて予定通り「1泊2日」の宿泊型研修として実施致します。
- 感染が拡大し安全な受講環境の提供が難しいと判断した場合には、「オンライン代替開催（2日間）」に切り替えて実施致します。オンライン代替開催への変更の判断時期は、各開催の2ヶ月前を予定しております。但し、新型コロナウィルスの感染スピードを考慮し、開催直前で急速に状況が悪化した場合、2か月前を切ってからのオンライン代替開催への変更可能性もありますことご了承ください。
- 判断基準となる定量的な指標をお示すことが難しい状況ですが、以下の開催条件に加えて、変異株の感染力や重症化率、ワクチン接種率等も含め総合的に勘案し、受講者の皆様の安全を最優先に判断を致します。

### 《集合開催を決定する際の条件》

1. 東京をはじめとした首都圏・大都市圏での緊急事態宣言・まん延防止等重点措置など政府・自治体による移動・外出制限等の要請が解除されている 与感染者数・重症者数・病床使用率等が低い水準に抑えられている状況
2. ご参加予定の複数の企業様が県境を越えた移動を解除し、研修施設への来場が可能になっている=研修実施可能な参加企業数・参加者数が担保されている（最少4社12名）

■ 「代替開催」のプログラム内容・研修時間は、「オンライン開催」と同一になります。

■ オンライン代替開催となった際の、別日程への変更や、ご参加をキャンセルされる場合はお申し付けください。※キャンセル料は発生致しません。



**BEAM**  
BEAM CONSULTING GROUP

ビーム・コンサルティンググループ株式会社  
〒160-0005 東京都新宿区愛知町22 オカビル  
TEL 03(3354)2721 FAX 03(6273)2272  
guest@beamcons.co.jp http://www.beamcons.co.jp

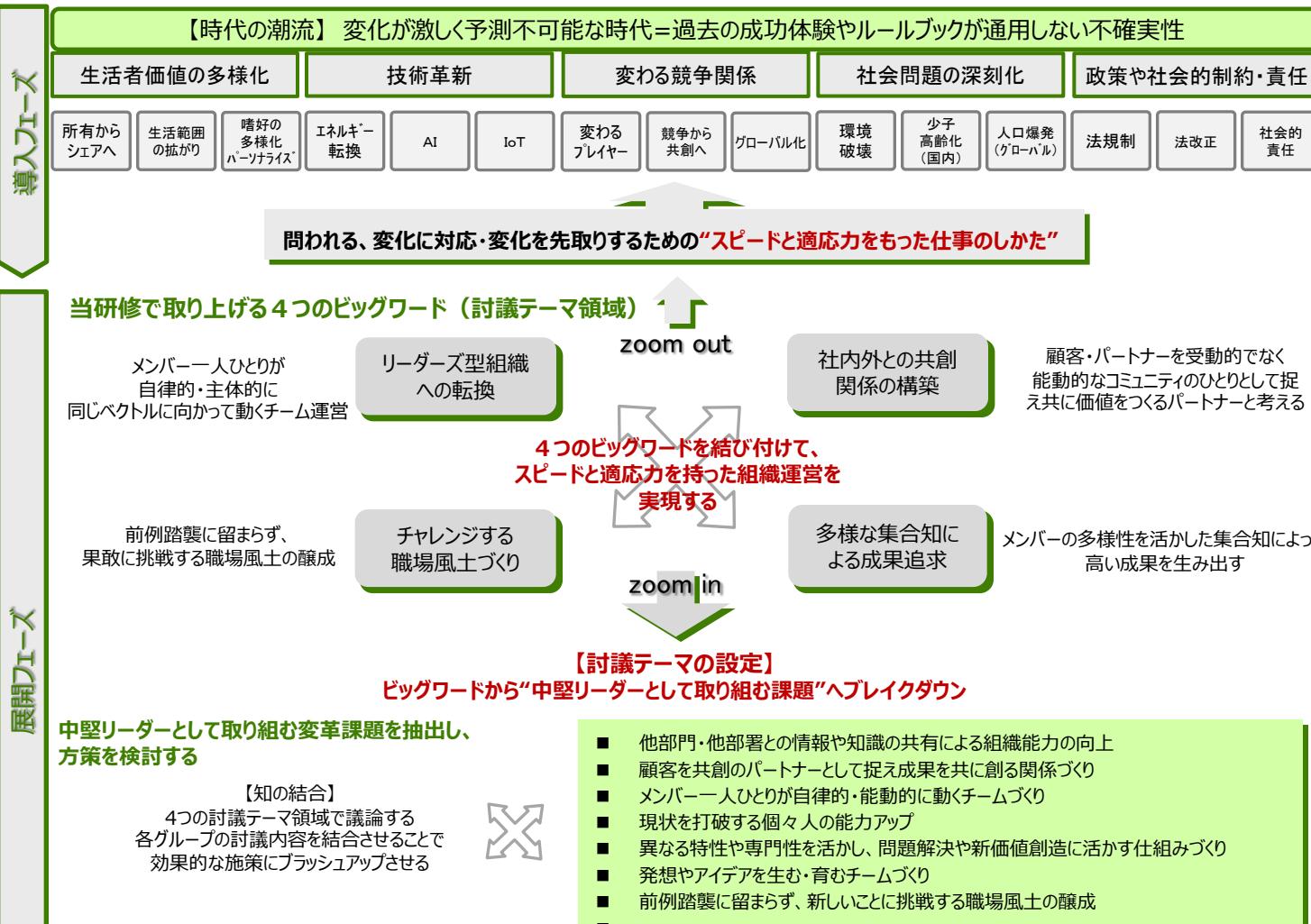
# 研修のねらいと期待する成果

各社を取り巻く事業環境が激しく変わり、過去の成功体験やルールブックが通用しない不確実な時代の中で、その変化に対応するためのスピードと適応力をもった組織運営がまさに今問われています。そのような組織運営を実現するためには従来のような管理職だけにリーダーシップを依拠するのではなく組織全体にリーダー機能を持つ、いわば「リーダー“ズ”型組織」への脱皮が必要です。

とりわけ現場の第一線に立つ中堅社員の皆さんには、一人ひとりが環境変化に対応するため柔軟な発想や高い視座あるいは自部署における業務のあり方や仕事の進め方などを主体的に変革するためのリーダーシップの發揮が期待されています。そこで、この研修では中堅社員に求められる「**変革へのリーダーシップの発揮**」をテーマに据えて他社（他者）との交流を図ります。業種も職種も異なる他社社員との忌憚の無い意見交換・情報交換を通じて、自社内では得がたい視点移動や発想転換、これから仕事のしかた・しくみの刷新、あるいは自らの能力開発のヒントに寄与することを期待しています。

- 変革を担う中堅リーダーとしての役割意識を醸成し、当面の実行課題を明確にする
- 他社の仕事のしかた・仕組みなど具体的な取り組みを知り、そこから自部署の課題解決のヒントを得る
- 視点移動（自社内思考からの脱皮、部門最適から全体最適への思考転換）と視野拡大  
(環境変化に対して、高いアンテナを張る)
- 自社（自分）の客観視（他社（他者）と比べた自社（自分）の強みや課題を知る）

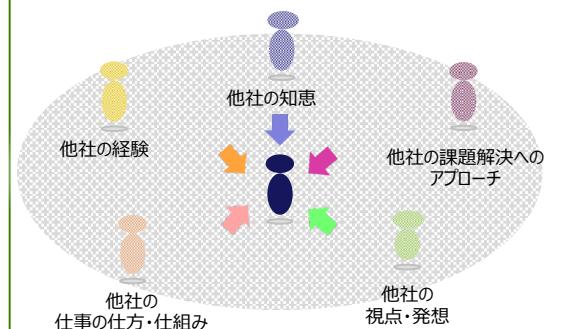
## 研修フローと討議テーマ



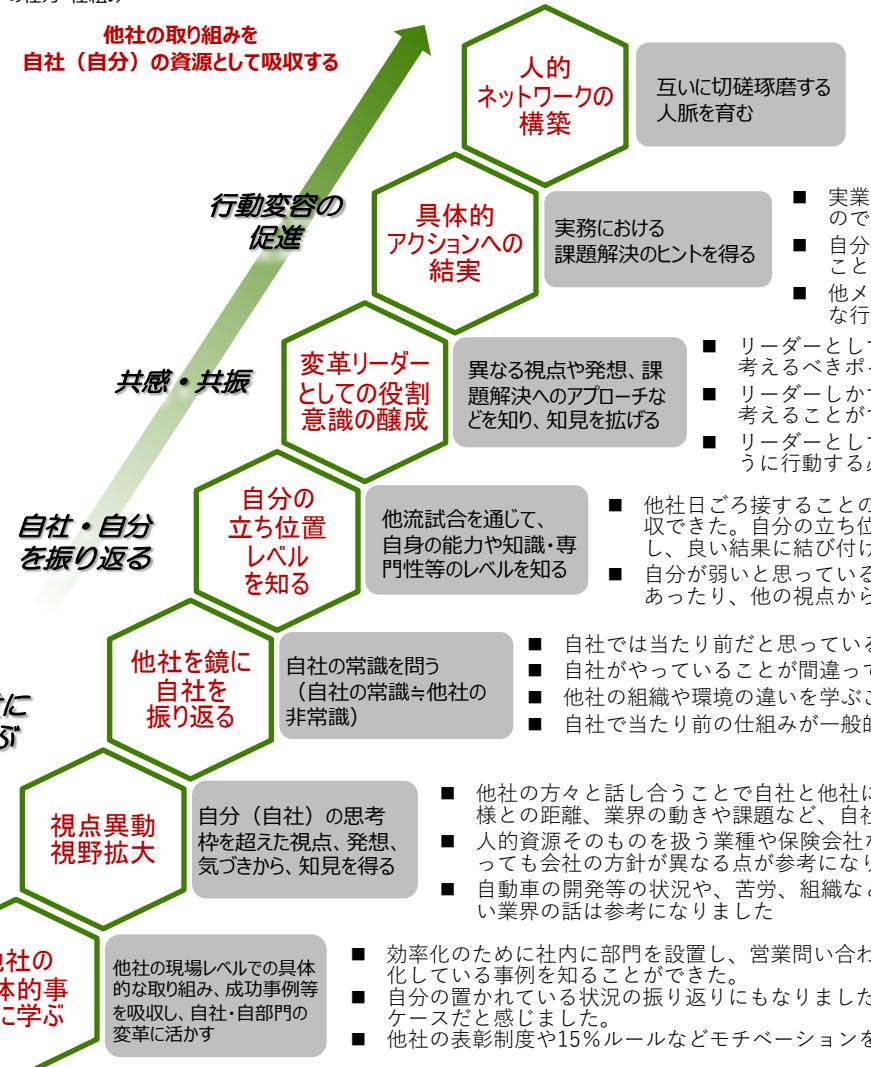
一人ひとりの実行課題に落とし込み、他社の支援を得ながら、取り組み方策を検討する

- 酿成されたリーダーとしての役割意識を行動に変換
- 他社事例（オプション）をヒントに、研修成果を日常業務の遂行に結実させるための行動方策の策定

## コンセプトと参加者の声



この研修では、受講者が日常業務に於いて抱える課題意識を研修の討議テーマとして持ち込んで頂き、その課題解決のヒントを他社社員との交流討議を通じて、獲得することを期待しています。  
講師から知識やフレームワークを学ぶのではなく、受講者が“相互に学びあう”、“お互いにテキストになる”研修です。



- 参加メンバーが非常にポジティブだったのでいろいろなアドバイスを聞いて今後の活力にしたいと思います。
- 危機感を持って仕事をしている方が多く、他の方の意識の高さに驚いた。今後もこの人脈を大切にしたい。
- 実業務を整理でき、またそれに対するアドバイスも頂けたので今後活用して実践してみたい。
- 自分の考えたアクションプランにアドバイスや賛同を得ることができ、モチベーションの向上に繋がった。
- 他メンバーの方からの視点が大変参考になり、より具体的な行動課題が明確になった。
- リーダーとしての立ち位置、考え方の再認識ができた。変革に向けて考えるべきポイント（自分がパイプ役になる）も知ることができた。
- リーダーしかできないこと、リーダーだからやりやすいことは何かを考えることができた。
- リーダーとしては全体を見据え、周囲に適切な影響力を発揮できるように行動する必要があると感じた。
- 他社日ごろ接することの無い方々と真剣に討議することで色々な意見、知識を吸収できた。自分の立ち位置や現状も再認識できたので改めて業務について深掘りし、良い結果に結び付けたい。
- 自分が弱いと思っている部分が強みであったり、強みと思っていることが弱みであったり、他の視点から見なければならないことを沢山言って頂きました。
- 他社では当たり前だと思っていたことが、全く異なっていたことに気付いた。
- 自社がやっていることが間違っていないことを認識できた。
- 他社の組織や環境の違いを学ぶことができ、自社の良さを確認できた。
- 自社で当たり前の仕組みが一般的でない（改善の余地あり）という学びがあった。
- 他社の方々と話し合うことで自社と他社についての比較ができた。風土や業種による違い、お客様との距離、業界の動きや課題など、自社内にいるだけでは得られない情報を多く得られた。
- 人的資源そのものを扱う業種や保険会社など自分と異なる業界の話は新鮮でした。メーカーであっても会社の方針が異なる点が参考になりました。
- 自動車の開発等の状況や、苦労、組織など興味深かったです。その他自分の業界と類似点の少ない業界の話は参考になりました。
- 効率化のために社内に部門を設置し、営業問い合わせを一本に集約する等、弊社では考えにくい方法で効率化している事例を知ることができた。
- 自分の置かれている状況の振り返りにもなりましたし、他社での成功事例は自社にも展開できる良いモデルケースだと感じました。
- 他社の表彰制度や15%ルールなどモチベーションを上げる取組みが特に参考になりました。

## ご参加実績

|            |          |           |          |           |           |
|------------|----------|-----------|----------|-----------|-----------|
| 日産自動車      | 本田技研工業   | マツダ       | SUBARU   | 三菱自動車工業   | ダイハツ工業    |
| オリンパス      | ソニーグループ  | 東芝グループ    | キヤノングループ | 富士通グループ   | 日立製作所グループ |
| カシオ計算機     | セイコーエプソン | N ECグループ  | 横河電機     | アサヒビル     | キリン       |
| 味の素        | 明治       | 積水化学工業    | キユーピー    | 大塚製薬      | 日本航空      |
| 日本航空       | 全日本空輸    | JR東日本グループ | 日本通運     | NTT東日本    | NTTデータ    |
| 東京電力       | 四国電力     | 東レ        | 旭化成グループ  | 倉敷紡績      | 住友化学      |
| かんぽ生命保険    | 東急電鉄     | デサント      | IHI      | 日本放送協会    | 富国生命      |
| 三菱UFJ信託銀行  | 三井不動産    | Y KK      | ジャックス    | Z会        | 東京大学      |
| 三井住友海上火災保険 | ブリヂストン   | 東京ガス      | ライオン     | 京成電鉄      | 電力中央研究所   |
| ディノス・セール   | J T B    | デンソー      | プリヂストン   | 他 * 社名順不同 |           |

## 対象

中堅社員層（職種は問いません。主に主任・係長級を対象とします。30代前半～半ばが目安です。）